

Curriculum Vitae



A lo largo de mi trayectoria profesional, he desarrollado altas capacidades de gestión, liderazgo y de compromiso con los clientes. Acostumbrado siempre a trabajar por objetivos, las habilidades comerciales, la involucración en todo el proceso de venta y una excelente relación con los clientes, han sido los pilares sobre los que he construido mi profesión dentro del ámbito comercial y marketing.

Me considero una persona muy disciplinada, altamente cualificada para las relaciones públicas, preparada para el cambio y alineada en todo momento con los valores de las compañías para las que he trabajado.

DATOS PERSONALES

Nombre y apellidos: Ignacio Serrano Garrido

Nacionalidad: Español

Dirección:

Lugar y fecha de nacimiento:

Estado civil: Casado (cuatro hijos) Teléfono: E-mail:

FORMACIÓN

1997 - 1998. Máster en Dirección Comercial y Marketing en la Escuela de Negocios *Instituto de Empresa* (Madrid/España).

1985 - 1991. Licenciatura en Económicas por la *Universidad Complutense de Madrid* (Madrid/España) - Sin terminar.

1980 - 1984. Bachillerato Superior en el colegio *San Pablo CEU*
(Madrid/España).

IDIOMAS

· Español: Lengua materna · Inglés Hablado y escrito.

EXPERIENCIA PROFESIONAL

2023 – Act. Gerente de Cuentas – *Cad&Lan*, Multinacional española cuyo core de negocio es la integración de sistemas, infraestructuras y eficiencia energética. Mi objetivo es posicionar el portfolio de la compañía en el sector financiero.

2006 – 2023 Gerente de Grandes Cuentas - *Oracle*, Multinacional Norteamericana líder en el sector de las Tecnologías de la Información. Durante este periodo soy responsable del posicionamiento de los productos de software de la compañía en grandes clientes del sector financiero.

2004 – 2006 Socio Fundador - CEO - *2n Consultores*, compañía española enfocada a la prestación de servicios de outsourcing de IT. En esta etapa dirijo la compañía y soy el responsable de diseñar la estrategia comercial, renovando la oferta de servicios de consultoría orientados al ámbito de las Tecnologías de la Información.

1997 – 2004 Director de Cuentas - *Getronics*, Multinacional holandesa líder en el sector de la consultoría en el sector de las Tecnologías de la información asumiendo las siguientes funciones:

- Hasta el año 2000, trabajando para la compañía CP Software de Seguros, siendo responsable de la gestión de proyectos y de la definición de la oferta y de la gestión comercial.
- Posteriormente, la compañía es adquirida por Getronics y me hago cargo de la gestión de la cartera de clientes en el territorio nacional, así como del posicionamiento de las soluciones de la compañía en entidades del sector financiero de Latinoamérica.

- 1993 – 1997 Comercial** - *C.S.K Spain*, Compañía subsidiaria de la multinacional japonesa SEGA, la cual creó en España una división orientada a la prestación de servicios de Consultoría IT. En este periodo trabajé como comercial, siendo responsable del mantenimiento y expansión de la cartera de clientes, así como de la selección de los consultores asignados a los proyectos.
- 1987 – 1993 Técnico Informático** – *Calculo, s.a*, Compañía española de diseño de software especializado para el sector asegurador, pasando por todas las áreas técnicas de la compañía, Operador de ordenador, Programador en Cóbol, Analista de Aplicaciones y Técnico de Sistemas.

INFORMACIÓN ADICIONAL

- Monitor de esquí durante cinco años en los clubes Amistad y Sherpa.
- Profesor de Karate durante 6 años en los Gimnasios ESUS, Montepríncipe y Colegio Príncipe Felipe de Boadilla del Monte.
- Campeón de España de Karate Semi-Contact (Federación Española de Artes Marciales).
- Capitán de Yate.
- Involucración activa en las siguientes ONG's:
 - 2013 – Act.: Asociación Granito a Granito: Haciendo sándwiches cada 15 días para los colectivos marginados de Madrid.
 - 2012 – Act.: Asociación Pintores con la mano y con el pie: Aportación económica.
 - 2011 – Act.: ACNUR: Aportación económica mensual